

ПРОБЛЕМЫ И ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СОВМЕСТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

ГОЛЛАЙ И.Н., ГРИБОВСКАЯ В.К.

«Южно-Уральский государственный университет (Национальный исследовательский университет)», Челябинск, Россия

Аннотация. На современном этапе развития российской экономики совместным предприятиям отводится важная роль. Посредством создания совместных предпринимательских структур обеспечивается приток иностранных инвестиций в экономику, внедрение новой техники и технологий, освоение инновационных разработок, расширяются возможности выхода на новые рынки сбыта и ресурсов. В статье представлены результаты исследования совместных предприятий: выделен ряд проблем при их функционировании, определены особенности, присущие данной форме международного сотрудничества.

Ключевые слова: совместное предприятие, международное сотрудничество, инвестиционное сотрудничество, совместная форма собственности.

Введение

Нестабильность экономической системы затрудняет деятельность предприятий и функционирование различных рынков в целом. Значительная волатильность курса иностранных валют, дорогостоящие тарифы на перевозку грузов, расхождения в налоговых системах разных стран, лишь осложняют внешнюю торговлю и взаимодействие представителей различных государств друг с другом.

Стоит также отметить политические факторы, такие как эмбарго и санкции, которые явились своеобразным толчком для развития бизнеса внутри страны, но поставили дополнительные барьеры для создания предприятий с иностранным капиталом на российской территории.

Все эти факторы стали поводом для активизации международного сотрудничества в рамках совместных предприятий, как говорится: «Что сложно сделать порознь, легче сделать сообща».

1. Характерные особенности совместных предприятий

Совместные предприятия (далее – СП), как организационно-социальный вид международного предпринимательства, представляет собой форму хозяйственного и правового сотрудничества с иностранным партнёром, когда создаётся общая собственность

на материальные и финансовые ресурсы, используемые для выполнения производственных, научно-технических, внешнеторговых и других функций [1].

С юридической точки зрения СП основываются на базе объединения имущества разных собственников (совместная форма собственности).

С позиции инвестиций в предприятие, инвестиционное сотрудничество можно толковать по-разному, в частности, как вид международных экономических отношений, включающих в себя три типа инвестиций, которые приведены на рисунке.

Помимо этого, можно выделить следующие основные особенности, характерные для СП:

- ориентация на долгосрочное сотрудничество сторон в нескольких сферах хозяйственной деятельности;
- объединение активов участников СП;
- совместное финансирование уставного фонда (капитала) и органов управления предприятия, на основе вносимых сторонами активов;
- распределение прибыли предприятия между его участниками, как правило, пропорционально их вкладу в уставный капитал;
- совместный риск и совместная ограниченная ответственность партнёров, выража-

ющаяся обычно в распределении возможных убытков, в зависимости от доли участия в

реализации хозяйственных мероприятий и т. д.



Рис.1. Виды инвестиций в совместное предприятие

Стоит отметить, что совместные предприятия отличаются не только по видам инвестиций, но и соотношением долей собственности их участников. Первоначально законодательством РФ предусматривалось, что доля российской стороны в уставном фонде учредительного капитала должна составлять не менее 51 % [4]. Но затем, российская сторона стала соглашаться на значительно меньшее участие своего капитала в совместных предприятиях. Контроль над компанией определяется не только уровнем участия в капитале, но и тем, кто поставляет оборудование, запасные части, технологию, другие факторы производства. Не всегда есть смысл брать на себя большую часть ответственности, особенно при выходе с новыми товарами на внешние рынки [3]. Также не следует забывать о том, что зарубежного партнёра волнует не столько соотношение долей собственности, сколько законодательные гарантии свободного её изъятия, вывоза прибылей, решения споров по общим вопросам.

СП имеют самостоятельный баланс, а также функционируют на основе коммерческого расчёта, самоокупаемости и самофинансирования. Они самостоятельно разрабатывают и осуществляют программы производственной деятельности, организуют сбыт продукции на рынок. Совместные предприятия по своим обязательствам сами отвечают принадлежащим им имуществом, государство не несёт ответственности за результаты деятельности данной компании [5]. При этом их имущество подлежит обязательному страхованию и охраняется законодательством, кроме того оно не может быть временно изъято государством или принудительно отчуждено за плату.

При функционировании СП существует уже выработанный порядок распределения доходов. После уплаты предусмотренных государством налогов, а также отчислений в резервный фонд и фонды социального и производственного развития, прибыль распределяется в соответствии с условиями соглашения: в паевых товариществах – по долям внесённого имущества, в акционерных

обществах – по акциям, а в контрактных соглашениях – по договорённости сторон [2]. Государство предоставляет зарубежным партнёрам беспрепятственно переводить всю долю полученной прибыли за границу в иностранной валюте. Все расходы СП должны осуществляться за счёт средств, которые получены от реализации продукции (услуг) на рынке.

2. Основные проблемы совместных предприятий

Следует выделить ряд проблем при функционировании совместных предприятий.

1. Различия в ментальности между участниками (собственниками), между сотрудниками СП. При взаимодействии различных национальностей и культур возникает ряд вопросов и проблем. Каждый привык работать в определённом темпе и делать работу в определённые сроки. Помимо этого, можно выделить языковой барьер, который значительно усложняет работу участников и сотрудников предприятия.

2. Различия в подходах к построению организационной структуры. Если говорить о странах Европы, то там компании, вне зависимости от их размера, в основном приветствуют открытую корпоративную культуру, при которой сотрудники принимают непосредственное участие в разработке корпоративной структуры, правил и норм поведения, наряду с менеджерами компании. При том, что в России чаще всего сохраняется вертикальная структура подчинения. Данное различие зачастую усложняет работу сотрудников в СП.

3. Различия в технологиях. Российский рынок по применяемым технологиям значительно отстаёт от более развитых стран. Существует значительные сложности при внедрении инновационных технологий.

4. Различия в области ведения бухгалтерского учёта и налогообложения. Перед бухгалтерским учётом стоит задача формирования систематизированной информации о предприятии, соответствующей современным реалиям рынка. Принципы и методики,

заложенные в основу подготовки такой информации, могут существенно различаться в зависимости от уровня развития, сложившейся структуры и особенностей экономик отдельных страны. Во многом это зависит от специфики экономического, политического, социального, правового и культурного развития страны, которые в совокупности формируют теорию и практику бухгалтерского учёта в стране, определяют её цели и задачи. Налоговые системы в различных странах также существенно варьируются, отличаясь не только по видам уплачиваемых налогов, но и методикам их исчисления. Ещё большую проблему создаёт частые изменения налогового законодательства в нашей стране.

5. Недостаток качественных переводчиков, знающих специфику деятельности предприятия. Как правило, узконаправленные специалисты, знающие процесс функционирования той или иной отрасли, а также терминологию основного вида деятельности предприятия, до сих пор остаются редкостью. Их отсутствие также вызывает ряд проблем в понимании между участниками СП.

Заключение

Несмотря на представленные сложности, у данной организационно-правовой формы имеются большие перспективы развития. Если представители различных стран научатся работать сообща, преодолевая целый ряд проблем, то, в результате их совместных усилий, может быть достигнут такой синергетический эффект, который невозможно достичь даже при самых значительных усилиях, прикладываемых отдельными сторонами [6]. Так, объединение немецких технологий, итальянского дизайна, российской науки, шведской точности и пр., способствовало бы созданию поистине высококонкурентных инновационных предприятий. За совместными предприятиями – будущее российской экономики, несмотря на непростые сложившиеся политические условия.

Литература:

1. Варнавский, В.Г. Механизмы государственно-частного партнерства в экономической политике. – М.: МГИМО-Университет, 2013. – 142 с.
2. Шевченко, Е.С. Совместные предприятие: проблемы и перспективы / Е.С. Шевченко, Н.А. Гринёва // Экономика и управление: анализ тенденций и перспектив развития. 2013. No. 8. – С. 345.
3. Барковский, А.Н. Стратегия внешнеэкономических связей России в условиях глобализации (сценарий до 2025 года) / А.Н. Барковский. – М.: Центр внешнеэкономических исследований ИМЭПИ РАН, 2004. – 294 с.
4. Степанов, О. Создание и ликвидация организаций с иностранными инвестициями / О. Степанов // Финансовая газета. Региональный выпуск, 2003. – № 49 (декабрь) С. 20.
5. Moon, H.-C. Unconventional Foreign Direct Investment and Imbalance Theory / H.-C. Moon, T.W. Roel // International Business Review, 2001. – No. 10. P. 67.
6. Кузнецов, И.А. Некоторые вопросы развития совместных предприятий в России / И.А. Кузнецов // Транспортное дело России, 2011. No. 12. – С. 155.

Голлай Ирина Николаевна – к.э.н., доцент кафедры экономики и управления на предприятиях строительства и землеустройства, Высшая школа экономики и управления, Южно-Уральский Государственный университет (НИУ), г. Челябинск, e-mail: irinahollay@yandex.ru

Грибовская Виктория Константиновна – бакалавр кафедры экономики и управления на предприятиях строительства и землеустройства, Высшая школа экономики и управления, Южно-Уральский Государственный университет (НИУ), г. Челябинск, e-mail: gribovskaiavk@mail.ru

Дата поступления 21 апреля 2017 г.

DOI: 10.14529/iimj170208

PROBLEMS AND FEATURES OF FUNCTIONING OF JOINT VENTURES

GOLLAY I.N., GRIBOVSKAYA V.K.

“South Ural State University (National Research University)”, Chelyabinsk, Russia

Abstract At the present stage of development of the Russian economic, joint ventures have an important role. Through the creation of joint business structures, foreign investment in the economy, the introduction of new technology and technologies, the development of innovative developments are provided, the opportunities for access to new markets and resources are expanding. The article presents the results of the study of joint ventures: A number of problems in their functioning was identified, the specific features of this form of international cooperation were determined.

Keywords: joint venture, international cooperation, investment cooperation, joint ownership.

References

1. Varnavsky V.G. Mechanisms of public-private partnership in economic policy. – Moscow: MGIMO-University, 2013. – 142 p.
2. E.S. Shevchenko, N.A. Grinyova. Joint venture: problems and prospects / Economics and management: analysis of trends and development prospects, 2013. No. 8. – P. 345.

3. Barkovsky A.N. The strategy of foreign economic relations of Russia in the conditions of globalization (the scenario until 2025). – Moscow: Center for Foreign Economic Studies, IMEPI RAS, 2004. – 294 p.
4. Stepanov O. Creation and liquidation of organizations with foreign investment / Financial news. Regional issue, 2003. – № 49 (December). P. 20.
5. H.-C. Moon, T.W. Roel. Unconventional Foreign Direct Investment and Imbalance Theory / International Business Review, 2001. – No 10. P. 67.
6. Kuznetsov I.A. Some questions of the development of joint ventures in Russia / Transport business of Russia, 2011. № 12. P. 155.

Gollay I.N. – Ph.D of economic, associate professor of the Department “Economics and management in construction and land development”, “South Ural State University (National Research University)”, Chelyabinsk, Russia, e-mail: irinahollay@yandex.ru.

Gribovskaya V.K. – bachelor of management, Department “Economics and management in construction and land development”, “South Ural State University (National Research University)”, Chelyabinsk, Russia e-mail: gribovskaiavk@mail.ru.

Received 21 April 2017

ОБРАЗЕЦ ЦИТИРОВАНИЯ

Голлай, И.Н. Проблемы и особенности функционирования совместных предприятий / И.Н. Голлай, В.К. Грибовская // . – 2017. – №2. Стр. 49 – 53.
DOI: 10.14529/iimj170208.

FOR CITATION

Gollay I.N., Gribovskaya V.K. Problems and features of functioning of joint ventures. *Investment and innovation management journal*. – 2017. – No. 2. Pp. 49 – 53.
DOI: 10.14529/iimj170208.
